

Entrevista al Ing. GERARDO VENÚTOLO, Presidente de ADIMRA (Asociación de Industriales Metalúrgicos de la República Argentina)

E.R.: ¿Cuál es su mensaje a los fabricantes asociados en CAFAS, a propósito del 25º Aniversario de su medio oficial de difusión, la revista "El Remolque"?

G.V.: El primer mensaje es de felicitación y reconocimiento por haber llegado a los 25 años, porque de alguna manera conozco el esfuerzo de lo que significa llevar adelante un medio sectorial. Primero porque uno se compromete con el desarrollo del sector y por otro lado porque la tarea exige que el medio sea práctico y sustentable, lo cual requiere compromiso, esfuerzo, y perseverancia. Y si se mantiene durante 25 años, evidentemente merece un reconocimiento mayúsculo. Los medios sectoriales son muy importantes para la difusión y la promoción del sector. Recuerdo en mis comienzos en la actividad en ADIMRA, así como mi accionar por ante la Secretaría de Industria y otros organismos, la primera cosa que me decían es que no sabían que había un sector nacional de fabricantes de ascensores. (N. de la R.: El Ing. Venútole es titular de ADSUR S.A., y fue Presidente de la Cámara de Ascensores). Por ello descubríamos que nos faltaba un medio de difusión que llegara a los distintos espacios para hacer conocer al sector.

E.R.: ¿Cómo ha sido el año 2015 para la industria metalúrgica que representa ADIMRA?

G.V.: El 2015 tiene la particularidad de ser un año electoral, lo cual determina una situación especial.



Ing. GERARDO VENÚTOLO

Los años 2014 y 2015 fueron para la actividad metalúrgica promedio, dos años de amesetamiento de la actividad, con algunos sectores más comprometidos. Dentro de los sectores con algunas dificultades serias puedo nombrar a maquinaria agrícola, fundidores, ciertos sectores del autopartismo, algunas empresas de forja. Es decir que hay sectores que están padeciendo una caída de actividad más pronunciada, requieren de una mayor administración del comercio, que se lo reconozco-

mos al Gobierno, pero no obstante hay algunas empresas que necesitan más apoyo porque están siendo afectadas ya sea por la importación o por los precios subsidiados de la importación. Hay otros sectores que levantan un poco el promedio y permiten que el resultado global sea aceptable. Sectores que están un poco más arriba del promedio son los que son traccionados por ejemplo por la construcción, que en el segundo semestre tuvo un desempeño más dinámico. Este amesetamiento no nos conforma y creemos que las herramientas del desarrollo industrial, útiles durante los últimos 10 años, resultan hoy insuficientes para generar mayor crecimiento.

E.R.: ¿Qué medidas gubernamentales serían las más importantes para mejorar la competitividad y las exportaciones de la industria metalúrgica?

G.V.: Lo antedicho amerita otros instrumentos para potenciar un desarrollo industrial y para generar



un ma
y lleva
blico e
pa de
que un
zación
de la
haber
sión. T
desarr
de las
muy di
medio
En defi
nos pr
sente,
debería
invers
ven a u
Tambié
tor del
dismin
perfecc
comerc
nos de
rramier
dinám
pueda s

E.R.

Ru
Tel
E-M

un mayor crecimiento. Tenemos que asumir desafíos y llevar adelante desde el sector privado y sector público este desafío, No es lo mismo transitar una etapa de compra de maquinaria de última generación que una automatización de las fábricas o la robotización de las fábricas. Las escalas de amortización de la inversión son mayores con lo cual tiene que haber créditos apropiados para este nivel de inversión. Tenemos que lograr introducir el concepto de desarrollo tecnológico e innovación en el promedio de las empresas metalúrgicas. Si bien hay empresas muy dinámicas en lo tecnológico, no es así en el promedio o en la mayoría de las empresas metalúrgicas. En definitiva, una macro adecuada que resuelve algunos problemas estructurales que tenemos en el presente, como por ejemplo la restricción externa. Pero deberíamos sumarle herramientas que permitan una inversión tecnológica en las empresas que coadyuvan a una mayor competitividad, calidad y eficiencia. También deben resolverse algunos temas con el sector del trabajo, mejorando los niveles de ausentismo, disminuyendo los niveles de conflictividad, así como perfeccionar la herramienta de la administración del comercio. Y que esto sea un resguardo para cuidarnos de la importación a precios de dumping. Estas herramientas, combinadas con una microeconomía más dinámica, van a permitir que la industria metalúrgica pueda seguir creciendo.

E.R.: ¿Qué expectativas de actividad tiene para

el año venidero?

G.V.: Si se trabaja bien, si el nuevo gobierno reconoce las falencias, propone soluciones, no destruyendo herramientas que permitieron el crecimiento, manteniendo lo que está bien, refinando los instrumentos para el crecimiento, entiendo que tenemos las mejores expectativas, porque siendo un año de nuevas expectativas, justamente por la llegada de un nuevo gobierno, se dan las condiciones para tener un año muy interesante en la actividad metalúrgica.

E.R.: ¿Alguna consideración que desee agregar?

G.V.: Es importante el compromiso de los dirigentes. En muchos casos tenemos una mirada hacia afuera que es lógica hacer sobre las necesidades del sector, pero también tenemos que buscar hacia el interior; y no sólo al interior del grupo de dirigentes, sino a todo el grupo del empresariado metalúrgico. Es necesario asumir un compromiso para el crecimiento de la industria, y tener una mirada amplia de la administración del comercio. Es decir, si bien es importante poder importar insumos para bajar costos, también es necesario que se proteja el producto terminado. Cuando esto lo expandimos hacia el universo metalúrgico, podemos entrar en algunos conflictos que llegan al presidente de ADIMRA para su resolución, pero lo importante es que todos comprendamos la necesidad del crecimiento de la Industria en Argentina y que hagamos algún aporte, que pongamos algún granito de arena para que eso ocurra.

tanques

Fangio®
S.A.

**Tanques FANGIO Felicita a CAFAS
por el 25° Aniversario de su
Revista EL REMOLQUE**

Ruta 32, km 2 • (2700) PERGAMINO • Buenos Aires

Telefax: (02477) 421656 / 434312 / 427829

E-Mail: tfangio@infovia.com.ar • www.tanquesfangio.com.ar

